

effiCity est une plateforme de services permettant à quiconque de créer son réseau de consultants immobiliers indépendants.

Avec 270% de croissance sur les 3 dernières années, le concept efficace d'effiCity reçoit le soutien d'un actionnaire leader de l'habitat : le groupe Foncia.

effiCity accueille chaque mois de nouveaux consultants sur toute la France, tous désireux d'exercer la profession de consultant immobilier à domicile.

Pourquoi nous rejoignent-ils ?

- Pour développer leur agence immobilière à domicile rentable (peu de charges, chiffre d'affaires record versus les autres acteurs du marché)
- Pour bénéficier d'outils exclusifs rendant leur prospection efficace, leurs délais de vente courts
- Pour développer leur propre réseau immobilier, gage de revenus récurrents
- Pour être indépendant, tout en bénéficiant de l'esprit de partage d'un collectif d'entrepreneurs motivés

Vos parcours d'intégration effiCity

- Vous bénéficiez d'une formation initiale complète (juridique, commercial, technique)
- Vous approfondissez cette formation grâce à nos modules de formation en ligne
- Vous mettez en pratique vos connaissances sur le terrain avec votre coach
- Vous bénéficiez du support de nos hotlines informatique et juridique
- Vous êtes accompagné au quotidien par votre coach

Vos actions au quotidien

- Vous prospectez efficacement les vendeurs de votre secteur en leur proposant une estimation en ligne de leur bien.

Ainsi vous développez votre propre base de vendeurs et captez en les projets de vente avant vos concurrents.

- Vous commercialisez les biens confiés par vos vendeurs : vos annonces sont vues sur les portails immobiliers incontournables (SeLoger, Leboncoin, ..) et adressées à notre base locale d'acheteurs (750 000 acheteurs). Vos délais de vente sont raccourcis.
- Vous accompagnez vos clients jusqu'à l'acte authentique : notre hotline juridique sécurise vos ventes. Pas de mauvaise surprise pour vos vendeurs et acheteurs le jour de la signature !

Votre rémunération

- Vous touchez 70% des honoraires sur vos propres ventes.
- Vous percevez une rémunération sur chaque vente de votre équipe. Plus votre réseau s'étoffe, plus vos revenus sont récurrents et indépendants de vos propres ventes.

Profil requis

- Candidat souhaitant créer sa propre entreprise et devenir indépendant
- Rigoureux et dynamique
- Qualités commerciales et relationnelles indispensables
- Expérience dans l'immobilier non requise